

top *VIP*

Vertriebs/Intervall*P*rogramm

Drei Level für Ihre individuelle Weiterentwicklung.

„Ich mach mein Ding!“
(Udo Lindenberg)



Authentisch.
Erfolgsfaktor
Persönlichkeit

- » Wer bin ich? Wofür stehe ich?
- » Was gibt mir Kraft ?
Was begeistert mich?
Wofür gebe ich 100%?
- » Wie nutze ich meine Potenziale und finde meine „Marke“?

self»move®

„Die Basis des Charakters
ist Willenskraft!“
(Oscar Wilde)



Kraftvoll.
Vision, Ziel und
Fokus

- » Was ist der Sinn von Verkauf?
- » Wie finde ich einen klaren Fokus?
- » Wie überwinde ich meine persönlichen Grenzen?

sales»move®

„Sobald der Geist auf ein
Ziel gerichtet ist, kommt
ihm vieles entgegen!“
(J.W. Goethe)



Nachhaltig.
Fokussiert
kommunizieren

- » Wie gewinne ich Menschen nachhaltig für mich?
- » Wie überzeuge ich Menschen von mir?
- » Was macht mein Angebot besonders & einzigartig?

leadership»move®