

top *VIP*

Vertriebs/Intervall*P*rogramm

Drei Level für Ihre individuelle Weiterentwicklung.

„Ich mach mein Ding!“
(Udo Lindenberg)



1./2.02.2018
Authentisch.
Erfolgsfaktor
Persönlichkeit

- » Wer bin ich? Wofür stehe ich?
- » Was gibt mir Kraft? Was begeistert mich? Wofür gebe ich 100%?
- » Wie nutze ich meine Potenziale und finde meine „Marke“?

self»move®

„Die Basis des Charakters ist Willenskraft!“
(Oscar Wilde)



22./23.03.2018
Kraftvoll.
Vision, Ziel und
Fokus

- » Was ist der Sinn von Verkauf?
- » Wie finde ich einen klaren Fokus?
- » Wie überwinde ich meine persönlichen Grenzen?

sales»move®

„Sobald der Geist auf ein Ziel gerichtet ist, kommt ihm vieles entgegen!“
(J.W. Goethe)



24./25.05.2018
Nachhaltig.
Fokussiert
kommunizieren

- » Wie gewinne ich Menschen nachhaltig für mich?
- » Wie überzeuge ich Menschen von mir?
- » Was macht mein Angebot besonders & einzigartig?

leadership»move®